

immo'neill AG: Bauen ist Vertrauenssache.

Bauherrentreuhand und die Vermarktung neuer oder neu zu erschliessender Gebäulichkeiten bzw. Leerstands-Flächen samt deren kompletter Infrastrukturplanung gehören zu den Kernkompetenzen der immo'neill AG in Zuchwil. Firmengründer und Inhaber ist Christopher O'Neill. Ein Mann, der sehr viel Berufserfahrung in die Waagschale legen kann und die Bedürfnisse der Bauherren haargenau kennt.



Das Team der immo'neill AG: Feuer und Flamme für kreative Ideen.

Mit einem fünfköpfigen Team bietet die im Riverside Business Park beheimatete immo'neill AG institutionellen Anlegern wie Banken, Versicherungen oder Pensionskassen sowie privaten Investoren eine breite Palette an Dienstleistungen im Bereich Bauherrentreuhand und Vermarktung an. Hinzu kommen Beratungsdienstleistungen im Bereich Architektur, Gebäude- und Facility Management. Kurz: Da sind Profis am Werk, die sich in die Lage des Bauherren versetzen können.

Nur Profis am Werk

Als ausgebildeter Architekt mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung bringt Christopher O'Neill mit beinahe 20 Jahren Berufserfahrung als Projektleiter und Portfolio Manager aus der Zeit bei ABB, bei der Crédit Suisse und als Mitglied der Geschäftsleitung bei einem international tätigen Handelsunternehmen im Bereich Expansion und Immobilienentwicklung ausgewiesene Berufserfahrung mit. Vertragsverhandlungen in Deutsch, Französisch und Englisch gehören zu den Stärken des Unternehmens, welches sich vor gut zwei Jahren im solothurnischen Zuchwil nahe der deutsch-französischen Sprachgrenze im Mittelland niedergelassen hat und seither auch viele Kunden in der Romandie bedient.

Berufliche Rollenspiele

Durch die langjährige Erfahrung als Mieter oder Vermieter ist die immo'neill AG stets in der vorteilhaften Lage, sich in die Rolle der Kunden versetzen zu können und deren Bedürfnisse zu verstehen. Meist geht es im Endeffekt darum, die bestmögliche Performance einer Liegenschaft zu erzielen und den Marktwert zu steigern. Im Fokus stehen kommerziell genutzte Anlageobjekte im Bereich Wohnen, Handel, Industrie und Gewerbe.

Detaillierte Planung

Um die Zielvorstellungen institutioneller Anleger oder privater Investoren, die ein Objekt umnutzen oder revitalisieren möchten, zu erreichen, bedarf es einer frühzeitigen Analyse des Portfolios und des Marktes. Daraus abgeleitet ergibt sich aus einer Vermarktungs- und Entwicklungsstrategie heraus eine minutiöse Planung in der Umsetzung des jeweiligen Projektes. Die immo'neill AG setzt dafür ein Team von Spezialisten aus den eigenen Reihen und aus ausgewählten externen Partnerbüros ein, um den Anforderungen des Projekts optimal gerecht zu werden. Professionell, kompetent und absolut zuverlässig.

Feuer und Flamme

Man spürt die Freude am Berufsalltag, man spürt das enorme Wissen, welches ein grundsolides Fundament bietet. So fühlt man sich als Kunde gut aufgehoben, verstanden und top unterstützt. Da steckt richtig Elan und Drive drin. Kreative Ideen, neue Marketingstrategien und jede Menge Freude am Beruf. Und das gekoppelt mit viel Know-how und Seriosität. Allesamt Zutaten für Vertrauensbildung, die Essenz schlechthin. Denn Bauen ist Vertrauenssache.



Mitglied der Kammer Unabhängiger Bauherrenberater KUB



immo'neill AG

Riverside – 302a OST, Allmendweg 8
4528 Zuchwil

Telefon +41 32 510 05 00
E-Mail info@immoneill.ch

 www.immoneill.ch